

# Pressemitteilung

© powered by premiumpresse.de

<http://www.premiumpresse.de/zwei-wie-pech-und-schwefel-b-i-t-soft-geht-auf-der-cebit-partnerschaft-mit-vending-control-ein-PR732557.html>

## Zwei wie Pech und Schwefel - B.I.T Soft geht auf der CeBIT Partnerschaft mit Vending Control ein

Die B.I.T. Soft GmbH & Co. KG - Hersteller der Branchenlösung -BüroWARE VENDING für Operator- - und der Telemetrie-Spezialist Vending Control wollen künftig enger kooperieren. Auf der Computermesse CeBIT gaben beide Unternehmen eine entsprechende Erklärung ab. Der Vorteil für Automatenbetreiber: Die Branchenlösung -BüroWARE VENDING für Operator- und das Telemetriesystem -v-C telemetric- sind ab sofort als Komplettpaket erhältlich. Fehlermeldungen oder Produktumsätze der Automaten werden zur Bearbeitung an die Unternehmenssoftware übertragen.

Die B.I.T. Soft GmbH & Co. KG - Hersteller der Branchenlösung -BüroWARE VENDING für Operator- - und der Telemetrie-Spezialist Vending Control melden Vollzug: Auf der Computermesse CeBIT, die Anfang März in Hannover stattfand, vereinbarten beide Unternehmen künftig enger zu kooperieren. -Mit Vending Control, die in Sachen Telemetriesysteme technologisch marktführend sind, können wir unsere innovative ERP für die Automatenwirtschaft in idealer Weise zu einer integrativen Gesamtlösung abrunden. Eine Telemetrieintegration für jedes in Deutschland anbindbares System wird damit in BüroWARE Vending verfügbar- so BIT-Geschäftsführer Stephan Meiringer.

### Telemetrie schützt vor Umsatzausfällen

v-C telemetric analysiert laufend den Zustand der Verkaufsautomaten und versendet relevante Informationen, wie etwa Fehlermeldungen, Befüllungsgrad, Verkaufszahlen und Bargeldbestand, via Mobilfunk direkt an die Betreiber. -Sind Fächer der Verkaufsautomaten leer- Arbeitet der Automat ordnungsgemäß- Ist die Dosierung beim Kaffee korrekt eingestellt- Das sind Informationen, auf die Automatenbetreiber schnell reagieren müssen. Jeder Stillstand kostet bares Geld und schadet dem Image-, unterstreicht Peter Terlinden, Managing Director von vendingControl. Zudem ist es Operatoren dank Telemetrie möglich, direkt über die Anwendersoftware relevante Automateinstellungen zentral zu steuern. Veränderungen der Rezepturen sind so ebenso möglich wie Fernwartung und Fehlerbehebung.

### Effiziente Prozesse dank ERP-Anbindung

Anwender der Branchenlösung BüroWARE VENDING für Operator bekommen derartige Informationen künftig exklusiv in ihr ERP-System eingespielt. Der Vorteil: Die Meldungen stoßen bei Bedarf die notwendigen Prozesse automatisch an. Zudem lassen sich auf Basis der Informationen Serviceaufträge erstellen oder Touren planen. Verkaufszahlen fließen direkt in das Berichtswesen ein, sodass Firmenchefs stets auf die aktuellsten Daten zugreifen können. -Wir verfügen über die erste Branchenlösung für die Automatenwirtschaft, die Telemetrie und ERP in einem integrierten Gesamtsystem verbindet. Das ist ein absolutes Alleinstellungsmerkmal-, betont Stephan Meiringer, Geschäftsführer von B.I.T. Soft. BüroWARE VENDING for Operator basiert auf dem ERP-System -BüroWARE- der SoftENGINE GmbH.

Weitere Informationen Firma-B.I.T. Soft GmbH & Co. KG:

Die B.I.T. Soft GmbH & Co. KG wurde 2003 gegründet und gehört zu den führenden BüroWARE Partnern im Bundesgebiet. Die vornehmlich projektspezifischen Installationen bescheinigen der B.I.T. entsprechende Kompetenz in der Einführung kaufmännischer Softwarelösungen. Neben der Spezialisierung auf eCommerce Prozesse und Integration der OXID eShop Lösungen hat die B.I.T. Soft GmbH & Co. KG die Branchenlösung BüroWARE VENDING für Operator entwickelt, die in dem speziellen Einsatzgebiet von Automatenaufstellern seine Anwendung findet. Als Initiator der BüroWARE NORD Kooperations-partnerschaft kann B.I.T. heute auf Partner in mehr als 40 Standorten zugreifen und vermarktet BüroWARE bundesweit, in Österreich und der Schweiz, sowie neuerdings in Luxemburg und den Niederlanden.

Ansprechpartner: Stephan Meiringer, [sm-bit-soft.de](mailto:sm-bit-soft.de), Tel: 05722-950450

Weitere Informationen Vending Control Telemedia GmbH & Co.KG

Seit 2001 entwickelt vendingControl Telemetrielösungen und Bezahlssysteme (cash und cashless) mit Schwerpunkt auf die Vending-Branche. Um den zunehmenden Forderungen der Endverbraucher nach Entertainment und Unterhaltung am Point of Sale gerecht zu werden, bietet das Unternehmen seit einigen Jahren auch Multimedialösungen für Verkaufsautomaten, z.B. Produktanwahl per Touch Screen, Werbe- und Informationsausstrahlung über eingebaute Flat Screens, sowie Sound- und Duftapplikationen.

Als Technologieführer setzt vendingControl Maßstäbe im Telemetriebereich und bieten seinen Kunden individuelle Lösungen zur Steuerung und Kontrolle von Maschinen und Anlagen.

Zuverlässig und konsequent hat sich das Unternehmen auf diesem Sektor als einer der führenden Hersteller und Dienstleister Europas etabliert und blickt auf Kunden und Geschäftspartner in 15 Ländern.

Der Erfolg spiegelt sich nicht nur in positivem Kundenfeedback und zahlreichen internationalen Referenzen, sondern auch im -Großen Preis des Mittelstandes- der dem Unternehmen 2005 durch die Oskar-Patzelt-Stiftung verliehen wurde.

Kontakt

vendingControl Telemedia GmbH & Co.KG

Ernst-Litfaß-Str. 8

19246 Zarrentin

Tel 0049 (0) 38851 326 0

Fax 0049 (0) 38851 324 15

Email [info-vendingcontrol.de](mailto:info-vendingcontrol.de)

Web [www.vendingcontrol.de](http://www.vendingcontrol.de)

Presse

Anke Strunz - Product Management, [strunz-vendingcontrol.de](http://strunz-vendingcontrol.de)

Weitere Informationen Firma SoftENGINE GmbH:

Die SoftENGINE GmbH, 1993 gegründet, liefert die komplette kaufmännische Organisation für Unternehmen und hilft Kunden und Partnern mit passgenauer Software langfristig und sicher am Markt erfolgreich zu sein. SoftENGINE gehört zu den Anbietern von kaufm. Mittelstandssoftware in Deutschland und Österreich. Mit der Softwarelösung BüroWARE richtet sich das südpfälzer Unternehmen an Firmen von 1 bis 250 PC-Arbeitsplätze im Client/Server-Umfeld. Für die unterschiedlichen Anforderungen stehen den Kunden die drei Ausbaustufen BüroWARE basic, BüroWARE medium und BüroWARE premium zur Verfügung. Diese Softwarelinien bieten aus einer Hand alle kaufmännischen Funktionen, die ein mittelständisches Unternehmen benötigt. Mit der browserunabhängigen ERP-II-Lösung WEBWARE bietet SoftENGINE eine innovative und anpassbare internetbasierte ERP-Lösung unter Verwendung der AJAX-Technologie (AJAX (Asynchronous JavaScript und XML) für den gehobenen Mittelstand an.

Der Vertrieb und die Unterstützung erfolgen durch mehr als 280 SoftENGINE Partner im ganzen Bundesgebiet. Niederlassungen betreibt SoftENGINE u. a. in Wien und Chemnitz.

SoftENGINE GmbH, Alte Bundesstraße 16, 76846 Hauenstein/Pfalz, Tel. 06392 /995-0, Fax: 06392/995-599, E-Mail: [info-softengine.de](mailto:info-softengine.de),

Web: [www.softengine.de](http://www.softengine.de), [www.gotomaxx.de](http://www.gotomaxx.de)

Pressekontakt: Corinna Müller, Tel. 06392/995-106, E-Mail: [presse-softengine.de](mailto:presse-softengine.de)

- Hinweise zum Fachjargon: <http://www.softengine.de/glossar.php>-

Bleiben Sie immer informiert: [www.softengine.de/blog](http://www.softengine.de/blog).